



THIELMANN JOBS

THIELMANN – The Container Company ist Weltmarktführer in der Herstellung von Edelstahl-Containern. Unsere Marken UCON, COMET, PORTINOX, THIELMANN und WEW decken den Großteil des Containermarktes ab und haben kürzlich zu der Marke THIELMANN fusioniert. Einzigartig machen uns unser hochgradiges Wissen, gewonnen aus 275 Jahren Container Erfahrung, sowie unsere herausragende Industriekenntnis. Wir beschäftigen 1.000 Mitarbeiter in Deutschland, Spanien, Mexiko, USA und Großbritannien.



Werden Sie Teil unseres Teams als

Gebietsverkaufsleiter DACH (m/w)

TÄTIGKEITSPROFIL:

- Bestehende Märkte betreuen und entsprechend der Unternehmensziele weiterentwickeln durch aktiven Außendienst und aktives Projektmanagement
- Betreuung, Beratung und Weiterentwicklung der Bestandskunden in allen technischen und kaufmännischen Fragen
- Aktive Gewinnung von Neukunden
- Spezifikationen überprüfen und zwischen Kunden sowie unserer Technik abstimmen
- Angebote vorbereiten, unterbreiten und nachverfolgen
- Zusammenarbeit mit unserem Verkaufsteam und der technischen Abteilung
- Regelmäßige Berichterstattung an die Verkaufsleitung
- Vorbereitung des jährlichen Verkaufsbudgets

ANFORDERUNGSPROFIL:

- Kaufmännische Ausbildung mit gutem technischem Verständnis
- Einschlägige Erfahrung im technischen Verkauf
- Möglichst Kenntnisse aus dem Bereich der Metallverarbeitung
- Erfahrung aus der Verpackungsindustrie für Getränke und Lebensmittel
- Gute Kommunikationsfähigkeit gepaart mit Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Hohes Maß an Eigeninitiative sowie selbständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Jetzt bewerben: Michael Steuerwald - THIELMANN UCON GmbH, Gustav-Rivinius-Platz 2, 77756 Hausach
Michael.Steuerwald@thielmann.com

**EXPERTISE
YOU CAN TRUST**

www.thielmann.com

